Sales Manager (m/w/d)



Zur Verstärkung des Sales Teams suchen wir eine erfahrene und engagierte Vertriebspersönlichkeit für den **Verkauf von Verpackungslösungen** aus **Papier / Karton** für den Bereich Food / Industry in **Bayern, Baden-Württemberg, Bodenseeraum und dem Allgäu**.

Unser Kunde ist ein modern geführtes Familienunternehmen mit rund 600 Mitarbeitenden. Mit ihrem Ziel einen nachhaltigen Beitrag für die Gesellschaft zu leisten, produzieren und entwickeln sie innovative Verpackungslösungen, die weltweit und in unterschiedlichsten Branchen zur Anwendung kommen.

Deine Aufgaben:

- **Vertriebs- und anwendungsorientierte Beratung** – von der **Angebotserstellung** bis zum erfolgreichen **Auftragsabschluss**
- **Betreuung** und **Ausbau bestehender Kundenbeziehungen** sowie **aktive Neukundenakquise**
- **Eigenständiges Tendermanagement** – von der **Analyse** über die **Angebotserstellung** bis zur **Verhandlung**
- **Umsatz- und Ergebnisverantwortung** für den zugeordneten Kundenkreis
- Kontinuierliche **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung** sowie **Identifikation von Trends und Geschäftspotenzialen**
- Aktives **Netzwerk- und Beziehungsmanagement** zur **langfristigen Kundenbindung** und **Erschließung neuer Potenziale**

Dein Profil:

- Abgeschlossene **markt- und branchenrelevante Ausbildung**
- **Mehrjährige einschlägige und fundierte Berufserfahrung im Bereich innovativer Verpackungslösungen**

- **Erfahrung in der Kundenbetreuung und nachweisbare Erfolge in der Neukundenakquise**
- Professionelles und gewinnbringendes Auftreten und kommunikative Persönlichkeit

- Perfekte Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Selbständige, erfolgs- und zielorientierte Arbeitsweise

Unser Angebot für Dich:

- **Moderner und sicherer Arbeitsplatz** in einem **wachstums- und zukunftsorientierten Familienunternehmen**
- **Intensive Einarbeitung und nachhaltiges Onboarding** für ein gutes Ankommen im Unternehmen
- **Innovatives Arbeitsumfeld** sowie äußerst interessantes und vielseitiges Aufgabengebiet
- **Ausgezeichnetes Betriebsklima** in einem dynamischen Team, wertschätzender Umgang und flache Hierarchien
- Individuelle Möglichkeiten zur **persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung**
- **Umfassendes und attraktives Gesamtvergütungspaket,** inkl. Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung

Arbeitsort:

Bayern – Baden- Württemberg – Bodenseeraum - Allgäu
Nach Eingang Deiner Bewerbung stellen wir Dir das Unternehmen vor.

Kontakt:

LOGICA the human company GmbH
Alfred-Weiß-Str. 7
88085 Langenargen
E-Mail: office@logica-human.de

Tel.: +49 (0) 7543 933 638-0 oder +49 (0) 173 371 0511
Deine Ansprechpartnerin: Anett Unterfranz